

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公佈之內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公佈或任何部份內容而產生或因依賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。



VONGROUP LIMITED

黃河實業有限公司*

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：318)

截至二零二四年十月三十一日止六個月之中期業績公佈

黃河實業有限公司(「本公司」)董事會(「董事會」或「董事」)謹此呈報本公司及其附屬公司(「本集團」)截至二零二四年十月三十一日止六個月之未經審核簡明綜合中期業績及去年同期之比較數字如下：

簡明綜合全面收益表

截至二零二四年十月三十一日止六個月

	附註	截至十月三十一日止六個月(未經審核)	
		二零二四年 千港元	二零二三年 千港元
營業額	4	103,483	103,358
其他收益及盈利淨值	4	173	223
員工成本		(8,438)	(9,589)
折舊及攤銷開支		(3,285)	(3,285)
行政及經營開支		(73,091)	(71,719)
投資物業之公平值變動		(2,864)	(2,335)
經營溢利	5	15,978	16,653
財務成本	6	(1,515)	(1,190)
除稅前溢利		14,463	15,463
所得稅抵免	7	507	506
本期間溢利		14,970	15,969
其他全面開支			
換算海外業務產生之匯兌差額		85	257
本期間全面收益總額		15,055	16,226
下列者應佔本期間溢利：			
本公司擁有人		14,256	12,517
非控股權益		714	3,452
		14,970	15,969
下列者應佔本期間全面收益總額：			
本公司擁有人		14,341	12,774
非控股權益		714	3,452
		15,055	16,226
每股盈利			
基本及攤薄	9	0.053港元	0.051港元

簡明綜合財務狀況表
於二零二四年十月三十一日

	附註	二零二四年 十月三十一日 千港元 (未經審核)	二零二四年 四月三十日 千港元 (經審核)
非流動資產			
物業、廠房及設備		9,755	9,970
投資物業		225,466	228,330
商譽		39,331	39,331
無形資產		72,797	75,867
透過損益按公平值列賬之金融資產		1,592	1,592
		<u>348,941</u>	<u>355,090</u>
流動資產			
透過損益按公平值列賬之金融資產		5,408	6,482
待售被沒收抵押品		285	282
應收賬款	10	139,104	125,992
應收貸款		34,573	34,603
按金、預付賬款及其他應收賬款		49,822	45,275
銀行結餘及現金		54,839	53,104
		<u>284,031</u>	<u>265,738</u>
流動負債			
應計款項、已收按金及其他應付款項		8,404	6,735
計息借貸		49,864	53,012
應付稅項		5,809	6,734
		<u>64,077</u>	<u>66,481</u>
流動資產淨值		<u>219,954</u>	<u>199,257</u>
總資產減流動負債		<u>568,895</u>	<u>554,347</u>
非流動負債			
遞延稅項負債		7,328	7,835
資產淨值		<u>561,567</u>	<u>546,512</u>
股本及儲備			
股本	11	10,833	10,833
儲備		499,597	485,256
		<u>510,430</u>	<u>496,089</u>
非控股權益		51,137	50,423
總權益		<u>561,567</u>	<u>546,512</u>

簡明綜合財務報表附註

截至二零二四年十月三十一日止六個月

1. 編製基準

本未經審核簡明綜合中期財務報表乃按香港會計師公會(「香港會計師公會」)頒佈之香港會計準則(「香港會計準則」)第34號「中期財務報告」及香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)證券上市規則(「上市規則」)附錄十六之適用披露規定而編撰。

2. 主要會計政策概要

本未經審核簡明綜合中期財務報表乃按歷史成本慣例而編製，並已就按公平值計量之投資物業重估及按公平值以損益列賬之金融資產(如適用)作出修訂。

本未經審核簡明綜合中期財務報表所採納之會計政策與編製本集團截至二零二四年四月三十日止年度之年度財務報表所採納者一致，惟本集團就本期間之未經審核簡明綜合中期財務報表首次採納以下由香港會計師公會頒佈之於二零二四年五月一日開始之會計期間生效之新訂及經修訂香港財務報告準則(「香港財務報告準則」)、香港會計準則及詮釋(於下文內統稱「新香港財務報告準則」)除外：

香港會計準則第1號之修訂	將負債分類為流動或非流動
香港會計準則第1號之修訂	附帶契諾之非流動負債
香港財務報告準則第16號之修訂	售後回租之租賃負債
香港會計準則第7號及 香港財務報告準則第7號之修訂	供應商融資安排
香港詮釋第5號(經修訂)	財務報表之呈列－借款人對包含按要求償還條款之 定期貸款之分類

本公司董事預期，於本中期期間應用香港財務報告準則修訂本對本集團本期及過往期間的財務表現及狀況及／或本未經審核簡明綜合中期所載之披露並無重大影響。

3. 分類資料

本集團按分部管理其業務，而分部則以業務線(產品及服務)而分類。本集團已按以下三項須予申報分類呈列，與向本集團之執行董事，即本集團之主要經營決策者(「主要經營決策者」)作出內部呈報資料之方式一致，以作分配資源及表現評估之用途。概無合併計算經營分類以組成以下呈報分類。

截至二零二四年十月三十一日止六個月，本集團釐定有三個可報告經營分部，載列如下。比較數字已相應進行重列。

1. 科技： 科技及相關活動
2. 物業： 房地產及相關活動
3. 金融： 消費者融資、證券買賣、其他金融／業務服務及相關活動

(a) 分類收益及業績

就評估分類表現及在分類間分配資源而言，本集團之主要經營決策者乃按以下基準監察各項須予申報分類之收益及業績：

收益及開支乃參照該等分類所產生之銷售額或融資活動及該等分類所產生之開支或因該等分類之資產折舊或攤銷而產生之其他開支分配予各須予申報分類。

分類收益及業績

下表按須予申報分類分析本集團之收益及經營業績：

截至二零二四年十月三十一日止六個月(未經審核)

	科技 千港元	物業 千港元	金融 千港元	綜合 千港元
分類收益	<u>100,379</u>	<u>2,117</u>	<u>987</u>	<u>103,483</u>
分類業績	<u>21,979</u>	<u>(1,782)</u>	<u>406</u>	<u>20,603</u>
未分配其他收入及其他收益				173
未分配企業開支				(4,798)
財務成本				<u>(1,515)</u>
除所得稅前溢利				14,463
所得稅抵免				<u>507</u>
本期間溢利				<u>14,970</u>

截至二零二三年十月三十一日止六個月(未經審核)

	科技 千港元	物業 千港元	金融 千港元	綜合 千港元
分類收益	<u>100,649</u>	<u>2,530</u>	<u>179</u>	<u>103,358</u>
分類業績	<u>24,954</u>	<u>(898)</u>	<u>(10)</u>	<u>24,046</u>
未分配其他收入及其他收益				455
未分配企業開支				(7,848)
財務成本				<u>(1,190)</u>
除所得稅前溢利				15,463
所得稅抵免				<u>506</u>
本期間溢利				<u>15,969</u>

(b) 地域分類

下表載列按地域市場劃分之本集團分類收益分析。

	截至十月三十一日止六個月(未經審核)	
	二零二四年 千港元	二零二三年 千港元
香港及中國大陸	88,934	87,713
其他	<u>14,549</u>	<u>15,645</u>
總計	<u>103,483</u>	<u>103,358</u>

(c) 有關主要客戶之資料

本集團擁有廣泛之客戶基礎，於截至二零二四年十月三十一日止六個月並無單一客戶佔本集團收益超過10%(二零二三年：10%)。

4. 營業額、其他收益及盈利淨值

本集團本期間之營業額、其他收益及其他盈利淨值乃源自以下業務活動：

	截至十月三十一日止六個月(未經審核)	
	二零二四年	二零二三年
	千港元	千港元
屬香港財務報告準則第15號之來自客戶合約之收益		
提供科技及相關活動	<u>100,379</u>	<u>100,649</u>
來自其他來源之收益		
提供物業租賃服務		
— 投資物業之總租金收入	<u>2,117</u>	<u>2,530</u>
提供金融相關活動		
— 利息收入	881	587
— 上市股本證券之股息收入	184	107
— 透過損益按公平值列賬之上市股本證券之虧損淨額(附註)	<u>(78)</u>	<u>(515)</u>
	<u>987</u>	<u>179</u>
	<u>103,483</u>	<u>103,358</u>

附註：

	截至十月三十一日止六個月(未經審核)	
	二零二四年	二零二三年
	千港元	千港元
透過損益按公平值列賬之上市股本證券之虧損淨額		
— 公平值變動	(424)	(515)
— 已變現收益	<u>346</u>	<u>—</u>
	<u>(78)</u>	<u>(515)</u>

	截至十月三十一日止六個月(未經審核)	
	二零二四年	二零二三年
	千港元	千港元
其他收益及盈利淨值		
銀行利息收入	28	27
管理費收入	120	170
其他	<u>25</u>	<u>26</u>
	<u>173</u>	<u>223</u>

5. 經營溢利

經營溢利乃經扣除／(計入)下列各項：

	截至十月三十一日止六個月(未經審核)	
	二零二四年	二零二三年
	千港元	千港元
員工成本	8,438	9,589
來自投資物業之總租金收入減直接支出約408,000港元 (二零二三年：約365,000港元)	<u>(1,709)</u>	<u>(2,165)</u>

6. 財務成本

截至十月三十一日止六個月(未經審核)
二零二四年 二零二三年
千港元 千港元

銀行借貸利息 1,515 1,190

7. 所得稅抵免

截至十月三十一日止六個月(未經審核)
二零二四年 二零二三年
千港元 千港元

利得稅：
撥回遞延稅項 507 506

本期間所得稅抵免 507 506

本集團於本期間內並無在開曼群島、英屬處女群島、中國及香港賺取任何應課稅收入，因此並無就該等司法權區之利得稅作出撥備(二零二三年：無)。

8. 股息

董事會決議不宣派截至二零二四年十月三十一日止六個月之任何中期股息(二零二三年：無)。

9. 每股盈利

本公司擁有人應佔每股基本及攤薄盈利乃按以下資料計算：

截至十月三十一日止六個月(未經審核)
二零二四年 二零二三年
千港元 千港元
(未經審核) (未經審核)

期內盈利
就計算每股基本及攤銷盈利而言的盈利 14,256 12,517

股份數目
就計算每股基本及攤薄盈利而言普通股加權平均數目 270,827,299 247,574,833

10. 應收賬款

二零二四年 二零二四年
十月三十一日 四月三十日
千港元 千港元
(未經審核) (經審核)

應收賬款 150,084 136,972
減：虧損備抵 (10,980) (10,980)

139,104 125,992

基於發票日期之應收賬款之賬齡分析如下：

	二零二四年 十月三十一日 千港元 (未經審核)	二零二四年 四月三十日 千港元 (經審核)
30日內	15,840	10,749
31日至60日	17,280	11,577
61日至90日	17,348	12,724
91日至180日	41,618	43,926
超過180日	47,018	47,016
	<u>139,104</u>	<u>125,992</u>

本集團通常向其客戶授出之平均信貸期介乎30日至180日。並無逾期或減值之應收賬款與概無違約記錄之客戶有關。已逾期但並無減值之應收賬款與信譽良好之客戶有關。根據過往經驗，管理層認為毋須作出減值，原因為該等結餘之信貸質素並未發生重大變動，且仍被視為可悉數收回。本集團並無就該等結餘持有任何抵押品。

本集團設有明確之信貸政策，其中含有嚴謹之信貸評估。本集團定期審閱其應收款項，並密切監控，藉以將任何相關之信貸風險減至最低。

11. 股本

	二零二四年十月三十一日 (未經審核)		二零二四年四月三十日 (經審核)	
	股份數目	千港元	股份數目	千港元
法定：				
每股面值0.04港元之普通股				
於報告期初及期末	<u>5,000,000,000</u>	<u>200,000</u>	<u>5,000,000,000</u>	<u>200,000</u>
已發行及繳足：				
於報告期初	270,827,299	10,833	247,574,833	9,903
發行新股份(附註)	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>23,252,466</u>	<u>930</u>
於報告期末	<u>270,827,299</u>	<u>10,833</u>	<u>270,827,299</u>	<u>10,833</u>

附註：

於二零二三年十二月一日，本公司以發行價每股0.242港元配發及發行23,252,466股份。

12. 批准中期財務報表

本未經審核簡明綜合中期財務報表已經由本公司之審核委員會審閱，成員對此並無分歧，本中期財務報表亦已於二零二四年十二月三十一日經董事會批准及授權刊發。

行政總裁的聲明

親愛的股東們，

我很高興地與大家分享，我們的集團在截至二零二四年十月三十一日的六個月中，在全球、區域和香港環境的挑戰性和多變局勢中展現了韌性和適應能力。儘管面臨重重困難，我們不僅保持了戰略方向，還取得了重要里程碑，這些里程碑強化了我們商業模式的穩健性和團隊的堅定奉獻精神。

我們集團的表現突顯了我們致力於提供創新和安全的科技解決方案，滿足各種客戶需求和支持高流量的大型活動。我們自豪地宣布又一個盈利年度，我們的科技領域取得了顯著增長。這一成功直接源於我們專注的策略，與現有客戶建立牢固關係的同時，積極擴大客戶群。通過主動預測並滿足客戶不斷變化的需求，我們鞏固了在客戶成長和數碼轉型過程中的信任合作夥伴地位。

在許多科技公司難以表達價值的環境中，我們對安全、定制解決方案的強調確立了我們作為可靠盟友的地位。我們在科技和商業領域的跨學科專業知識推動了我們在各個行業的增長。展望未來，我們仍致力利用這些優勢抓住新機遇，推動創新，為所有利益相關者創造持久價值。

財務見解與戰略方向

我很高興地報告，我們集團在面對市場挑戰時仍保持穩健增長和盈利能力。我們的財務結果不僅展示了我們的競爭韌性，也強調了我們戰略上擴大與科技相關投資的重點。

利用跨部門專業知識實現可持續成功

我們在科技領域的成就牢固基於我們建立強大客戶關係的承諾。我們的關注不僅在於獲得新客戶，我們優先考慮培育持久夥伴關係，並深入了解客戶不斷變化的需求。我們以信任和合作為基礎的科技為業務模式，持續得到熱情支持。

此外，我們的跨學科專業知識使我們能夠應對市場挑戰並抓住機遇。我們的成功基於公認的行業專業知識、高品質的卓越聲譽以及豐富的解決方案組合，使我們成為許多客戶理想的合作夥伴。通過不斷適應市場趨勢並回應客戶反饋，我們旨在改進我們的產品，推動可持續增長。

EventTech – FBE：香港國際大型活動科技領域的領先創新者

我們科技卓越的一個典範是我們的FringeBacker Events(FBE)團隊。FBE致力於開發、運營和管理專有的雲端平台，專門為通常涉及成千上萬參與者和大量數據互動的大型國際活動設計。我們承擔的項目至關重要且高度可見，需要一家具有管理大規模高流量科技的成功記錄的供應商。

我們的FBE團隊在複雜的項目管理方面表現出色，實施嚴格的安全措施，堅持嚴格的數據隱私協議，並提供創新的金融科技支付解決方案。我們以提供無與倫比的信譽保證而自豪，這已鞏固了我們作為香港舉辦一些最著名國際活動的首選科技合作夥伴的地位。

值得注意的最近合作

幾個高調的合作突顯了我們的能力：

- **渣打香港馬拉松**：作為世界上最大的馬拉松之一，也是香港國際體育日曆的重要活動之一，自2019年以來，我們一直被指定為這一崇高活動的獨家報名和支付管理平台。

- **2024年中國銀行(香港)香港珠海澳門大橋(香港段)半程馬拉松賽**：這個享譽盛名的賽跑活動已進入第二年，在世界最長跨海橋隧通道的香港一端舉行，並被全球管理機構世界田徑協會指定為金牌賽事。
- **香港國際機場－渣打香港馬拉松：三跑道系統十公里國際賽跑**：這一活動標誌著航空史上的一個重要里程碑，這是香港首次在一個完全運營的機場舉辦賽跑活動。通過讓參與者在活躍的跑道上奔跑，旁邊有飛機起降，我們吸引了來自世界各地的精英運動員。

這些合作不僅突顯了我們在提供全面科技解決方案方面的專業知識，還突顯了我們致力於確保大規模且具有全球意義的活動的完整數據隱私和安全性所做的承諾。

推動未來活動的數碼創新

隨著我們不斷擴大產品組合，我們的重點仍然是擁抱數碼創新，提升大型活動參與者體驗。通過利用尖端科技和數據驅動的洞察，我們旨在進一步提升我們的服務，確保我們始終處於活動科技領域的前沿。我們卓越的承諾使我們獨特地能夠為未來的國際活動的成功做出貢獻。

建立長期增長的堅韌數碼基礎

在迅速演變的數碼科技時代，黃河實業已經戰略性地將自己定位在與企業合作的最前沿。我們致力於指導組織實施數碼倡議，為增長奠定堅實基礎，即使面對不確定的經濟環境和日益嚴峻的市場格局。我們戰略性地專注於利用數據和人工智能(AI)，並不僅是為了科技本身；這是為了重新定義客戶、員工和公眾的體驗，標誌著業務運作動態的重大轉變。

隨著企業適應充滿波動和變化的環境，我們對數碼轉型的重點與最近科技前景報告中觀察到的全球趨勢完美契合。德勤的「2024年科技行業展望」顯示公司正大幅投資於數碼倡議以增強韌性和靈活性。這種投資在採用雲端計算方面尤其明顯，這是數碼轉型努力的基石。通過利用雲端科技，組織可以優化流程、簡化運營，並確保能夠應對市場需求的波動。

此外，麥肯錫公司的「2024年科技趨勢展望」強調人工智能和機器學習在各行業中的整合正在加速。這些先進科技使企業能夠從大量數據中獲取可操作的洞察，增強決策過程並改善客戶體驗。通過採用以人工智能為驅動的解決方案，公司可以預測客戶需求，個性化互動，最終提高客戶滿意度。

在黃河實業，我們的承諾不僅是提供科技；我們努力賦予客戶實現可持續增長所需的工具和策略。我們與組織密切合作，識別他們獨特的挑戰和機遇，量身定制解決方案以滿足特定需求。通過培育以創新和適應性為重點的夥伴關係，我們使客戶能夠自信地應對數碼風景的複雜性。

總的來說，展望未來，黃河實業仍致力於支持客戶建立他們的數碼基礎。通過利用尖端科技並與全球趨勢保持一致，我們致力於幫助企業在競爭日益激烈的市場中不僅存活，還茁壯成長。我們的願景是讓客戶信心滿滿地迎接未來，將挑戰轉化為增長和成功的機遇。

手機ERM Tech和Ed Tech系統：轉變業務運營和人才管理

這種數碼進化正在重塑傳統工作範式，有效地消除地理界限，使我們的客戶能夠訪問全球人才庫。作為對這一轉變的回應，許多組織正在重新定義其人才策略，並利用由協作軟件、人工智能(AI)和雲端科技驅動的先進工具和平台。

為了支持客戶應對這個新局面，我們的集團優先考慮通過兩個關鍵產品來促進客戶的業務需求：

手機ERMTech – TeamTech SaaS行動企業資源平台

我們的TeamTech團隊處於通過行動企業資源管理科技提供創新解決方案的最前沿。這些SaaS平台使客戶能夠在這個新的數碼時代有效管理和運營他們的業務，遠程工作現在已成為日常運營的基本組成部分。我們的平台配備客戶所需的工具來保持生產力、促進協作，確保運營效率，即使在分散的工作環境中。通過簡化流程和增強溝通，我們使客戶能夠迅速適應不斷變化的需求。

教育科技 – Greenie EdTech部門

為了認識持續學習和發展的日益重要性，我們的Greenie EdTech團隊專注於提供遠程學習和培訓解決方案、企業和銷售培訓計劃，以及一套尖端的教育科技。這項倡議支持我們的客戶提升員工技能，使他們能夠在不斷演進的數碼市場中保持靈活性。通過提供易於接觸和靈活的學習解決方案，我們解決了在科技快速發展中經常出現的技能差距。

我們的方法不僅是幫助客戶適應新的工作範式；我們賦予他們繁榮的能力。我們的平台促進幾乎無縫的溝通，高效的項目管理，以及在分散團隊之間進行有效知識轉移。這一基礎使客戶能夠充分利用其全球人才庫，產生更多價值，並提高組織效率。

此外，我們的教育科技解決方案在幫助客戶應對日益數碼化的商業世界挑戰中發揮著關鍵作用。通過打造一支適應性強、技能優秀的工作人員，我們幫助客戶為未來做好準備，確保他們具備成功應對不斷變化環境所需的能力。

展望未來，我們對創新和擴展數碼產品的承諾仍然堅定不移。我們旨在領先新興趨勢，通過我們的努力積極促進整個行業的數碼轉型。通過不斷改進我們的解決方案並探索新科技，我們努力賦予客戶在數碼轉型過程中的力量，最終使他們實現持續增長和成功。

展望未來：在全球動態中推動業務增長

今年以全球力量的複雜相互作用為特徵，這些力量持續塑造著我們的經濟和商業環境。經濟不確定性受到持續的通脹、波動的利率以及主要市場增長緩慢的加劇。此外，地緣政治緊張局勢和持續的供應鏈中斷增加了商業環境的複雜性，同時，快速的科技進步和不斷升級的網絡安全威脅帶來了進一步的挑戰。

地緣政治的干擾迫使公司重新評估其供應鏈策略，許多公司優先考慮可持續性和運營效率。鑒於這些挑戰，企業積極重新評估他們的策略，以增強韌性和適應能力。數碼轉型和可持續性的重點正在加強，組織正在大力投資於先進科技和可持續實踐。這一不斷發展的環境使科技成為提高運營效率、安全性和長期增長的關鍵推動力，從而從單純的支持功能轉變為今日多層面經濟環境中不可或缺的戰略資產。

對科技和創新投資需求的激增表明對黃河實業和更廣泛的信息科技行業的增長前景令人樂觀。全球數碼轉型正在迫使組織接受更可持續和科技先進的實踐，突顯了對科技資本投資的關鍵性。這一雙重趨勢提高了這些投資對我們客戶的重要性，使他們能夠將IT由支持功能轉變為在新的數碼生態系統中生存、可持續和增長的重要推動力。我們在科技提供和戰略諮詢的交叉點上的位置獨特，使我們能夠引導客戶度過這段經濟不確定時期。我們預計對各種基本解決方案的需求將增加，包括：

- **數碼生產力工具：**為遠程和混合工作環境量身定制的解決方案。
- **網絡安全：**加強措施以保護數碼資產和敏感信息。
- **數據分析和人工智能：**促進改進決策和運營效率的先進工具。
- **雲端基礎設施：**支持擴大業務運營的可擴展解決方案。
- **可持續科技解決方案：**旨在應對環境挑戰的創新。

展望未來，我們認識到全球經濟格局中持續存在的不確定性。然而，我們仍然樂觀地認為，我們多元化的服務組合、對市場變化的靈活應對能力，以及對不斷演進的科技環境的深刻理解使我們能夠利用新的商業機遇。我們致力於提升我們的能力，推動創新，並在這個複雜、科技驅動的商業環境中保持我們作為客戶信賴的合作夥伴的角色。

在具有挑戰性的環境中把握機遇

儘管挑戰依然存在，但我們相信對於那些能夠有效開發和應用科技滿足其業務需求的公司來說，機遇無限。隨著我們即將迎來新的一年，我們準備支持我們的客戶邁向數碼卓越和可持續增長的旅程。

致力於可持續創新和投資

在黃河實業，我們堅守承諾，致力於開創可持續創新並投資尖端科技，這一點可以從我們為商業生態系統提供的科技得以體現。通過不斷調配資源以增強我們的產品和平台，我們旨在確保自己處於創新的最前沿。與各行業的戰略合作夥伴緊密合作，使我們能夠利用共同的專業知識，推動促進行業發展的機遇。這些投資凸顯了我們對可持續實踐的承諾，並將黃河實業定位為實施具有影響力、前瞻性解決方案的領導者。

專注於國際增長策略

我們的國際擴張戰略已經明確制定，我們在英國不斷擴大的業務是我們在英國／歐盟市場努力的重要一步。我們積極追求機會，擴展我們的科技產品和服務的國際影響力。這包括利用我們豐富的經驗提供諮詢服務，以增強或發展客戶的科技導向業務模式。基於超過15年在科技和商業運營方面的專業知識，我們預計進一步鞏固我們在香港的地位，擴大至整個亞洲地區，並進入新的國際市場。

衷心感謝

最後，我代表黃河實業的整個董事會，衷心感謝您對我們願景和戰略的堅定支持、信任和信心。您對我們公司的信任是我們成功的基石，並持續激勵我們對未來的期許。

我也向我們集團內的核心人員表示最深切的感激：

- 我們敬業的團隊成員，他們的不懈努力推動創新，推動我們公司不斷向前。
- 我們勤奮的銷售渠道合作夥伴，在擴大我們的客戶基礎的過程中發揮了重要作用。

在充滿挑戰的時期，您的奉獻、毅力和貢獻都是非凡的。正是通過您的共同努力，黃河實業繼續茁壯發展，開拓可能性的界限。展望未來，我相信您的貢獻不僅會受到讚賞，而且將繼續是我們成功的基石。我們共同是科技演進的積極塑造者。

致以誠摯問候，

黃達揚

行政總裁兼執行董事

香港，二零二四年十二月三十一日

管理層討論與分析

科技相關服務業概況

二零二三年至二零二四年的科技相關服務業充滿轉型趨勢和重大挑戰。這個行業涵蓋了眾多服務，包括軟體開發、IT服務、諮詢和商業解決方案，特別聚焦於數碼轉型、雲端計算、人工智慧(AI)和網絡安全。

根據德勤的科技行業展望(2024年)和麥肯錫公司的科技趨勢展望(2024年)，公司持續在數碼轉型和基於雲端的平台上進行重大投資。這些投資受到了需要具規模的解決方案以促進業務敏捷性和韌性的推進。雲端計算仍然是這種轉型的基礎元素，使組織能夠利用人工智慧和機器學習等先進科技來優化運營並增強客戶體驗。

科技服務行業還越來越專注於行業特定解決方案。這包括企業管理科技、活動管理解決方案、針對大型活動設計的財務管理系統、SaaS移動企業選項和虛擬／混合活動平台等提供。這些定制服務使企業能夠應對特定行業的獨特挑戰並抓住機遇，推動更高效和有效性。

此外，人工智慧科技，特別是生成式人工智慧，在整個行業中取得了顯著進展和應用。企業越來越多地利用人工智慧進行各種應用，包括內容創建、預測性分析和增強自動化。預計這一趨勢將加速，組織將探索創新應用來進一步提高效率和生產力。

數碼轉型的興起也凸顯了強化健全網絡安全措施的需求。許多企業正在大力投資於先進的網絡安全解決方案，以保護其數碼資產並確保數據完整性。這一重點包括雲端安全、被動式偵測與反應服務，以及實施全面的安全框架以減輕風險。

經濟挑戰和市場動態

儘管存在這些積極趨勢，但該行業面臨著幾個經濟挑戰，可能威脅到增長。高通脹率、波動的利率和持續的供應鏈中斷是重大問題。地緣政治緊張局勢和主要市場的經濟放緩對全球科技支出和投資產生不利影響，市場上的謹慎情緒加劇。

此外，許多科技領域的企業在不確定的收入增長環境中實施精簡運營和成本削減策略，從而導致裁員。這種不確定的氛圍促使組織重新評估其優先事項和戰略投資。

未來增長前景

展望未來，許多分析師預計科技相關服務業將經歷一次適度反彈。人們謹慎樂觀地認為，對創新科技的戰略投資，再加上持續關注數碼轉型，將催生長遠增長。企業越來越多地增強供應鏈韌性，採用智能自動化，現代化遺留系統，並投資人才發展，以應對不斷變化的環境。

隨著組織不斷適應市場的複雜性，它們很可能會優先考慮促進敏捷性和創新的倡議。這種積極的態度將對將它們定位於日益競爭激烈和科技驅動的環境中取得成功至關重要。

黃河實業業務

整體表現－概覽

黃河實業的主要收入來源來自科技和相關服務，包括軟體開發、IT服務、諮詢和全面的商業解決方案。在我們的產品中心是一系列強大的針對商業應用的科技、數碼轉型倡議和可擴展的雲端平台。我們的優勢包括在企業管理科技、大型活動管理解決方案、針對重大活動設計的財務管理科技、SaaS移動企業解決方案、遠程學習和培訓解決方案，以及虛擬／混合活動科技產品方面的專業知識和經驗。

我們致力於利用我們的科技和業務專長，結合深厚的行業知識，支持我們在香港和其他地區的客戶。通過使用先進的企業科技工具、產品和服務，我們提供具有成本效益的解決方案，使客戶能夠勝過競爭對手。這種方式使企業能夠外包重要功能，特別是在勞動市場緊縮時期，並在一個越來越懂科技的、後疫情時代迅速部署新科技。

我們擴展全球業務的抱負隨著在英國和歐盟的業務增長而增強。我們很高興報告說，儘管在創新和經濟挑戰的複雜環境中航行，我們保持了穩定的發展，實現了另一個盈利的一年。通過專注於數碼轉型、人工智慧、網絡安全和行業特定解決方案，我們成功地增加了集團的收入，特別是在我們的科技相關業務中，為未來的增長和韌性奠定了良好基礎。

在科技與商業融合的跨學科專業知識不斷增長

黃河實業是香港和更廣泛地區提供軟體和IT服務的創新領導者。隨著我們的客戶踏上數碼轉型之旅，我們一直處於前沿，應對遠程商業科技需求的增加。隨著企業越來越多地採用科技增強，包括人工智慧和網絡安全的進步，我們持續發展我們的產品，以滿足現有和新興客戶的需求。我們在核心科技相關業務上的成功可以歸因於幾個關鍵因素。首先，我們的長期使命著重於與客戶和知名組織建立戰略合作夥伴關係。此外，我們靈活的組織結構使我們能夠迅速適應，有效地在各個領域分配資源。我們在大型和大型活動的可擴展雲端平台方面的公認專業知識，以及我們廣泛的網上支付和相關金融科技系統進一步增強了我們的競爭優勢。

此外，我們穩定的管理團隊由本地和全球科技、商業和金融界的經驗豐富的專業人士組成，增強了我們的運營能力。我們非常重視人才培養、研究和創新，保持積極的態度來識別和開發預計將需求的新科技。這種追求卓越的承諾使我們能夠有效地執行服務，提高客戶滿意度。

例如，我們的TeamTech團隊開發並管理企業級SaaS移動資源平台。這些平台促進了高效的業務運營，提升了商業生產力，在後疫情時代，遠程工作互動已成為常態。

我們集團在各個垂直領域擁有豐富的行業專業知識，再加上我們良好的聲譽和經驗豐富的履歷，為各種客戶提供了引人注目的價值。一個典型的例子是我們的FringeBacker活動團隊，該部門為大型國際活動開發、運營和管理複雜的雲端平台，包括渣打香港馬拉松、中國銀行(香港)港珠澳大橋半程馬拉松及香港國際機場—渣打香港馬拉松。這些大型活動吸引了數以萬計，甚至數十萬參與者，要求先進的科技、全面的項目管理能力、嚴格的安全和隱私措施、獨特的金融科技支付解決方案，以及無與倫比的聲譽保證。

除了我們的活動管理能力外，我們的Greenie EdTech團隊專注於遠程學習和培訓行業，體現了我們致力於滿足客戶不斷發展的教育需求的承諾。

為了最大程度地利用商機並提供更貼心的服務，我們利用我們多元化的科技和業務能力，並深入了解客戶行業的背景。這種方法使我們能夠提供獨特、高質量和有影響力的商業成果。對於跨境項目，我們利用我們的全天候無界服務基礎設施和無所不在的工作模式，從多個地點集結資源，以確保為客戶提供最佳支持，無論他們的業務或具體需求位於何處。

在應對科技要求高的商業環境中維持策略

在黃河實業，我們的商業模式建立在以客戶為中心的方法之上，無論是在我們的組織內部還是在我們的服務交付中。為此，我們優先考慮研究和預測，以準確預測客戶未來的科技需求，使我們能夠及時投資並做出明智的發展決策。

例如，在COVID-19大流行期間，我們預見到後疫情時代對先進科技採用的重大轉變。為了應對這一趨勢，我們增加了在數碼和遠程互動方面的研發工作，透過雲端科技增強了安全和隱私。這些戰略性投資現在正帶來當前財政年度的積極回報。通過我們對早期研發的承諾，我們的集團已經在多個科技相關業務領域中確立了自己作為領導者和先驅的地位。這包括為香港最大型的大型運動活動開發和管理首屈一指的科技平台，以及創建和管理專為遠程業務活動和協作而設計的領先移動SaaS企業資源平台。

這一策略的成功使我們持續提供服務，每年從我們忠實的客戶群中產生重複業務。隨著時間的推移，這培養了強大的客戶關係、一支參與並受到獎勵的團隊、具有品質、可靠性和安全性的穩固產業聲譽、擴展潛在客戶市場，以及為股東提供價值的經驗豐富的履歷。

擴展和發展

自二零零七年成立以來，黃河實業一直從事科技和相關業務，涵蓋了廣泛的服務，包括軟體開發、IT服務、諮詢和商業解決方案。我們強調多元化的科技應用組合、數碼轉型倡議和可擴展的雲端平台。我們的專業知識涵蓋各種行業領域，包括企業管理科技、活動管理解決方案、針對重大活動設計的財務管理系統、SaaS移動企業解決方案、遠程學習和培訓解決方案，以及虛擬／混合活動解決方案。

在當前財政年度，我們的黃河實業生態系統在提供科技導向的商業服務和解決方案方面取得了顯著的擴展和發展里程碑。主要成就包括：

- **國際客戶和英國／歐盟業務：**我們成功擴展了多元化的客戶群，包括香港、中國內地、日本、東南亞和英國／歐盟的組織。我們在英國設立區域總部展示了我們擴大國際業務的承諾。我們的客戶涵蓋了各個行業領域的小型本地公司到大型國際企業，包括投資銀行、金融服務、財富管理、法律服務、工程、電子商務、教育、媒體和娛樂、酒店業以及大型國際體育活動。
- **大型國際活動管理解決方案：**在整合Claman Group Limited的FringeBacker Events國際雲端管理和科技解決方案後，我們擴展了我們的活動科技業務，以滿足對大型活動數碼管理日益增長的需求。這包括管理各種形式的活動，如體育、音樂、表演，以及虛擬和混合活動。值得一提的是，我們的子公司FringeBacker Events已被再次委任為渣打香港馬拉松、中國銀行港珠澳大橋半程馬拉松，以及香港國際機場－渣打香港馬拉松：三跑道系統十公里國際賽等活動提供重要的活動科技服務。
- **財務管理解決方案：**FringeBacker Events還為大型票務娛樂定制了強大的財務管理解決方案。這包括整合無現金支付系統和其他數碼工具，旨在應對行業特定挑戰。我們的無現金活動支付系統是一個堅固、安全、可擴展的解決方案，有助於為客戶帶來新的收入流。
- **SaaS移動企業解決方案：**TeamTech Digital Corporation的TechSoft在其SaaS生產力和團隊協作移動應用中取得了顯著進展，納入了行業特定功能，以更好地服務中小企業並擴大其分銷網絡。
- **虛擬／混合會議和移動營銷解決方案：**我們擴大了我們的戰略聯盟和合作市場努力，為虛擬和混合會議、展覽和移動營銷倡議，無論是在本地還是國際上。

二零二五年及以後的業務展望

黃河實業在二零二五年及以後的增長和擴展方面處於戰略位置，受一系列倡議和新興市場趨勢引導，其中包括以下內容：

1. 增強的科技導向商業解決方案

隨著企業越來越多地採用科技，對先進解決方案的需求預計將顯著增加。我們計劃豐富我們的科技導向商業應用組合，特別強調可擴展的雲端平台、人工智慧整合和強大的網絡安全措施。我們在企業管理、大型活動管理、財務管理和遠程學習解決方案方面的專業知識將對滿足客戶不斷變化的需求至關重要。

2. 更廣泛的地理擴展

我們致力於加強拓展國際市場，特別聚焦於英國／歐盟地區、東南亞和其他新興市場。憑藉已在英國和歐盟建立基礎，我們計劃設立新的區域總部並擴大客戶群。這種做法將使我們能夠有效開拓新機會並多元化收入來源。

3. 持續創新和研發投資

持續投資研究和開發將繼續是首要任務。我們努力保持在科技先進方面的領先地位，開發創新解決方案應對未來的商業挑戰。我們的重點將包括擴展人工智慧、物聯網等尖端科技的能力，使我們能夠創建智能、數據驅動的解決方案，滿足客戶需求。

4. 戰略合作夥伴關係

建立和培育戰略合作夥伴關係將對我們的增長戰略至關重要。與科技和商業合作夥伴合作將使我們能夠利用新科技、獲得有價值的市場見解，並共同開發滿足各行業特定要求的解決方案。這些合作將增強我們提供全面解決方案的能力，推動客戶成功。

5. 可持續發展和企業社會責任

我們深深承諾可持續發展和企業社會責任。我們的目標是開發環保科技並實施可持續商業實踐，從而減少我們對環境的影響。通過優先考慮可持續解決方案，我們旨在為利益相關者創造長期價值，同時積極貢獻於社會。

6. 提升客戶體驗

改善客戶體驗將是我們營運策略的核心。通過採用以客戶為中心的方法，我們將專注於了解客戶需求，提供個性化解決方案，確保高水平的滿意度。我們的目標是培養持久的關係，建立自己為客戶旅程中的值得信賴的夥伴。

藉由集中於這些戰略優先順序，我們堅信黃河實業已經做好了應對二零二五年及以後將帶來的挑戰並抓住機遇的準備。我們對可持續增長和為所有利益相關者創造價值的承諾，使我們為成功的未來做好了準備。

業務回顧

科技相關業務

集團主要的收入來源部門為科技和相關服務，包括軟體和IT服務，以及相關的諮詢和商業解決方案。這個部門以多元化的科技導向商業應用、數碼轉型倡議和可擴展的雲端平台為特徵。我們的主要專業領域包括企業管理科技、活動管理解決方案、針對重大活動的財務管理系統、SaaS移動企業解決方案、遠程學習和培訓解決方案，以及虛擬／混合活動產品。

在最新的報告期內，我們的科技相關業務部門表現穩健，收入下降了0.2%，達到100.4百萬港元(二零二三年上半年：100.6百萬港元)。然而，該部門在六個月內實現了22.0百萬港元的利潤(二零二三年上半年：25.0百萬港元)，反映了我們持續提升運營效率並創造價值的能力。

強化基礎的潛在增加項目

數碼科技的迅速進步本質上導致新創新的演變，同時使舊科技變得不那麼相關，往往以超越許多其他行業的速度。為應對這一動態景觀，集團積極追求戰略收購，以補充我們現有業務，增強我們的管理技能，並加強我們在科技導向商業領域的銷售能力。這些倡議將增強我們的競爭地位，確保我們始終處於科技進步的最前沿。

物業和其他業務

我們的物業相關業務採取了一種雙重策略，旨在通過增值和租金收入最大化股東價值創造。集團不斷尋找和管理被低估的物業，其中包括九龍東商業區的商業房地產、優質住宅物業和低密度停車場設施。雖然主要集中在香港，但我們的物業利益延伸至中國內地和澳門。我們策略性地收購、管理、運營和處置這些物業，以實現資本增值和穩定的租金收入。因此，我們的物業部門的收入來自處置收益和租金收入，而公允價值變動則有助於年度利潤或損失。

最近利率的上升，加上房地產市場的經濟復甦緩慢，影響了香港整體房地產價值。截至二零二四年十月三十一日，物業部門的未實現公允價值為225.5百萬港元(二零二四年四月三十日：228.3百萬港元)。在這六個月內的租金收入為2.1百萬港元(二零二三年上半年：2.5百萬港元)。

儘管物業部門持續提供穩定收入，但考慮到市場條件的不確定性，集團將保持謹慎態度。我們積極尋求機會優化在該部門的參與，同時密切關注香港及國外的被低估機會。

集團的金融服務部門從事證券交易和其他金融業務。在回顧的六個月內，集團實現了1.0百萬港元的收入(二零二三年上半年：0.2百萬港元)，導致約0.4百萬港元的盈利(二零二三年上半年：0.1百萬港元的虧損)。展望未來，我們預計會繼續減少這一分部的權重，以配合我們預期的科技部門增長，將我們的資源導向更具盈利和可擴展性的業務。

風險及不明朗因素

本集團面臨負面、波動及不明朗發展的風險，包括但不限於全球、地區及當地經濟體以及金融及物業市場之負面、波動及不明朗發展，以及消費模式的轉變。該等發展可能減少收益或導致本集團投資物業之估值下降或本集團無法達成其策略目標或對其財務狀況、經營業績及業務產生負面影響。本公司已採取並將繼續採取審慎的財務政策以應對不明朗因素的影響。

集資活動

於本六個月期間，本公司並無進行任何股本集資活動。並無自過往年度作出之任何股本證券發行所結轉之未動用所得款項。

重大收購及出售

(1) 潛在收購Rosarini International Limited的股權－時尚服飾科技

於二零二一年五月二十七日，本公司之全資附屬公司(「Rosarini買方」)與Karen Michelle Scheinecker(「Rosarini賣方」)訂立股權買賣及戰略結盟協議，據此，Rosarini買方有條件同意收購而Rosarini賣方有條件同意出售Rosarini(主要從事時尚服飾科技業務40%股權，代價為22.0百萬港元，當中11.0百萬港元將會以現金支付及11.1百萬港元將透過按發行價每股0.65港元配發及發行17,000,000股本公司代價股份支付。

根據股權買賣及戰略聯盟協議，Rosarini賣方額外有條件地授予Rosarini買方從Rosarini賣方中收購Rosarini額外上限為11%股權的權利，該權利可由Rosarini買方在收購完成日2年內任意行使，行使價為6.1百萬港元，或部分行使則按比例計算。

倘Rosarini買方就有關額外收購事項行使其全部權利，且假設Rosarini的股權並無變動，則本集團將持有Rosarini的51%股權，在此情況下，Rosarini的財務業績將合併為本集團的賬目。本交易的詳情於本公司日期為二零二一年五月二十七日之公佈中披露。於本公告日期，是項收購尚未完成。

除上文披露者外，本集團於本六個月期間並無進行重大收購及出售附屬公司、聯營公司及合營企業。

重大投資

於二零二四年十月三十一日及二零二四年四月三十日，本集團並無賬面值佔總資產5%或以上之重大投資。

財務回顧

流動資金及財務資源

於二零二四年十月三十一日，本集團維持現金及銀行結餘約54.8百萬港元(二零二四年四月三十日：約53.1百萬港元)。本集團於二零二四年十月三十一日之流動比率為4.4(二零二四年四月三十日：4.0)。本集團於二零二四年十月三十一日之總權益為561.6百萬港元(二零二四年四月三十日：546.5百萬港元)。

負債比率

於二零二四年十月三十一日之負債比率(作為計息借貸對總權益之比率)為0.09(二零二四年四月三十日：0.1)。

匯率風險

本集團之資產、負債及經營現金流主要以港元、美元及人民幣列值。本集團現時並無任何相關外匯對沖，然而，本公司監控其外匯風險並將於需要時考慮對沖。

庫務政策

本集團一般依靠內部產生資源及銀行及其他融資為其經營業務提供所需資金。借貸之利率(如適用)乃一般參照現行市場利率計算。

於二零二四年十月三十一日，以港元計值之銀行借貸及銀行透支融資分別約為36.6百萬港元(二零二四年四月三十日：37.6百萬港元)及12.5百萬港元(二零二四年四月三十日：14.6百萬港元)。該等銀行借貸毋須於報告期末起一年內償還，但載有按要求償還條款。本集團動用銀行透支融資作為日常營運之靈活融資，如同其他銀行融資。所有銀行借貸分類為本集團之流動負債。

於二零二四年十月三十一日，非全資附屬公司訂立之其他以港元計值的抵押貸款約為0.8百萬港元(二零二四年四月三十日：0.8百萬港元)。

或然負債

於二零二四年十月三十一日，本集團並無任何重大或然負債(二零二四年四月三十日：無)。

資產抵押

於二零二四年十月三十一日，本集團銀行借貸按銀行融資支取。銀行融資以下列方式作抵押：

- (i) 總賬面淨值約178.6百萬港元(二零二四年四月三十日：約181.0百萬港元)的本集團投資物業；
- (ii) 約9.7百萬港元(二零二四年四月三十日：約10.0百萬港元)的租賃土地及樓宇；及
- (iii) 本公司提供無限額公司擔保。

所有銀行融資均須待與各附屬公司之比率有關的契諾達成後，方可獲得，這常見於與金融機構訂立之貸款安排中。倘附屬公司違反契諾，則已提取的融資將須按要求償還。此外，附屬公司之貸款協議載有賦予貸款人權利可全權酌情隨時要求即時還款的條款，而不論附屬公司是否已遵守契諾及履行計劃還款義務。

承擔

截至二零二四年十月三十一日，本集團並無任何資本承擔(二零二四年四月三十日：無)。

僱員及酬金政策

於二零二四年十月三十一日，本集團於香港及中國大陸共聘用36名(二零二四年四月三十日：38名)僱員。本六個月之總員工成本(包括董事薪酬)約為8.4百萬港元(二零二三年上半年：9.6百萬港元)。本集團從未與其僱員發生任何重大問題或因勞工糾紛而令營運受阻延，亦從未於聘請富經驗員工及人才流失問題上遇到困難。本集團乃根據業內慣例向其僱員發放酬金。本集團之員工利益、福利、購股權及法定供款(如有)乃根據個人表現及經營實體之現行勞工法例而作出。

董事進行證券交易之標準守則

本公司已採納上市規則附錄C3所載之標準守則，作為董事進行證券交易之操守守則。經向全體董事作出具體查詢後，本公司確認全體董事於截至二零二四年十月三十一日止六個月均已遵守標準守則所載之規定標準。

中期股息

董事會決議不宣派截至二零二四年十月三十一日止六個月之任何中期股息(二零二三年十月三十一日：無)。

購買、出售或贖回上市證券

本公司或其任何附屬公司於截至二零二四年十月三十一日止六個月概無購買、出售或贖回本公司任何上市證券。

審核委員會

於截至二零二四年十月三十一日止六個月，本公司審核委員會（「審核委員會」）包括三名獨立非執行董事：馮嘉強、Daphne Bontein da Rosa Gohel及區廷而。審核委員會與管理層已審閱本集團所採納之會計原則及常規，並商討審核、內部監控及財務申報事宜（包括審閱本集團截至二零二四年十月三十一日止六個月之未經審核簡明綜合中期財務報表）。

遵守企業管治常規守則

截至二零二四年十月三十一日止六個月，本公司一直遵守上市規則附錄C1第2部分所載之企業管治常規守則（「企業管治守則」）之守則條文及定期檢討其企業管治常規，以確保其持續符合企業管治守則之規定，惟就以下所述之企業管治守則之守則條文C.1.8、C.2.1及B.2.2有所偏離。

根據守則條文C.1.8，本公司應就針對其董事之法律行動作適當投保安排。然而，本公司並無就有關針對董事之法律行動投購保險，原因為相信對董事之此法律風險相當低。

根據守則條文C.2.1，主席與行政總裁（「行政總裁」）之職務應由不同人士擔任。自二零零五年九月起，黃達揚（本公司之董事兼行政總裁）亦已一直履行本公司主席之職責。董事會認為目前之架構較適合本公司，因為此架構可提供強勢而貫徹之領導，並可讓本公司更有效制訂及落實發展策略。

根據守則條文B.2.2，每位董事均應有特定任期，且須接受重選。本公司兩名獨立非執行董事並無特定任期，偏離守則條文B.2.2。根據本公司於二零二二年十月三十一日採納之組織章程細則（「新細則」）第87條，至少當時在任三分一董事須輪值告退（彼等自上次連任起計任期最長），惟每位董事須每三年至少須在股東週年大會上輪席退任一次。因此，董事會認為此項偏離可接受。

承董事會命
行政總裁兼執行董事
黃達揚

香港，二零二四年十二月三十一日

於本公佈日期，董事會成員包括兩位執行董事，為黃達揚及徐斯平；以及三位獨立非執行董事，為區廷而、Daphne Bontein da Rosa Gohel及馮嘉強。

* 僅供識別